

Wir machen Dinge über die andere nur reden!

Kreislaufwirtschaft – nachhaltige Verwertungskonzepte – Ressourcenschutz

Unser Team soll wachsen, deshalb suchen wir DICH!

Vertriebsmitarbeiter - Außendienst (m/w/d)

deine Aufgaben

- Eigenverantwortlicher Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen und Kundennetzwerken, sowie intensive Beratung unserer Kunden
- Verantwortung für das Verkaufsgebiet in den Postleitzahlenbereichen 3, 4 und 5
- Durchführung von Markt – und Wettbewerbsanalysen
- Enge Zusammenarbeit mit allen wichtigen Abteilungen zur sorgfältigen und schnellen Abwicklung der Kundenaufträge
- Repräsentation des Unternehmens auf regionalen und überregionalen Veranstaltungen

dein Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte wünschenswert
- Verhandlungsgeschick, Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft, sicheres Auftreten & eine selbständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Unternehmerisches und dienstleistungsorientiertes Denken und Handeln
- Bereitschaft zu Dienstreisen und Führerschein Klasse B
- Kenntnisse im Umgang mit MS Office

Was wir beiden Positionen bieten:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag in einem wachstumsstarken Unternehmen
- Ein wertschätzendes Miteinander, flache Hierarchien und offene Kommunikation
- Strukturierte Einarbeitung
- Regelmäßiges Feedback sowie Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Zusatzleistungen, z. B. betriebliches Versorgungssystem
- 30 Tage Urlaub und familienfreundliche Rahmenbedingungen
- Beim Außendienst: Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

→ Denn wir stellen das in den Mittelpunkt, was dir wichtig ist ←

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann sende uns deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und deinen frühestmöglichen Eintrittstermin an karriere@soepenberg.com